

FORMATION

DÉVELOPPER LES VENTES AVEC LINKEDIN

Pour trouvez des nouveaux clients



CONTACT

Corinne Rangod
Pluvian Formation
+33 04 76 33 19 17
corinne@pluvian.com



FORMATION EN PRÉSENTIEL



DURÉE DE LA FORMATION
7 heures soit 1 jour

LIEU DE LA FORMATION
PLUVIAN
7, rue de Verdun
38640 Claix

INTERVENANT

Renaud Vuillet

Passionné de la synergie vente et marketing, Renaud a évolué entre ces métiers pendant ses 20 années, entre les USA, l'Angleterre, l'Espagne et l'Argentine, avec des clients comme Michelin, Bridgestone, l'Oréal ou Bel. Il est diplômé en 2017 du Master Spécialisé en Stratégie Digitale de GEM.

PERSONNES CONCERNÉES

Commerciaux
Responsables Marketing / communication
Chefs d'entreprise

PRÉREQUIS

Venir avec une photo numérique de soi pour compléter votre profil LinkedIn durant la formation

Descriptif du processus pédagogique de la formation Développer les ventes avec LinkedIn PROGRAMME

Comprendre l'importance de LinkedIn

- Connaître les notions de personal branding
- Comprendre la spécificité de LinkedIn par rapport aux autres réseaux sociaux

Optimiser son profil LinkedIn

- Choisir une photo optimisée pour le profil LinkedIn
- Définir et réaliser un bandeau LinkedIn
- Rédiger son résumé
- Choisir les paramètres de sécurité pertinents

Entrer en contact et interagir avec les prospects sur LinkedIn

- Savoir rédiger une demande de mise en relation
- Obtenir un entretien téléphonique
- Réagir aux publications de son réseau
- Utiliser les fonctionnalités avancées Sales Navigator et Campaign Manager

Mesurer la pertinence des actions sur LinkedIn

- Comprendre le reach de ses publications
- Comprendre les algorithmes de LinkedIn
- Mesurer son Social Selling Index



TARIF de la formation

490 € HT
588 € TTC

INFORMTIONS COMPLÉMENTAIRES

SANCTION DE LA FORMATION : Attestation de présence

NATURE DE LA FORMATION : Acquisition de compétences

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES :

Face à face
Des exemples à suivre
Des mises en application individuelle
Restitution du travail en groupe

EVALUATION DES ACQUIS : Étude de cas, QCM

LES CHIFFRES CLÉS DE LA FORMATION EN 2022

1 stagiaire formé en 2022
7 heures de formation dispensées
Le stagiaire dit que le contenu de la formation était complètement pertinent pour sa vie professionnelle

Bulletin d'inscription Formation Développez les ventes avec LinkedIn

ENTREPRISE

Nom de l'entreprise

Siret

Adresse

Ville

Code postal

Nom du contact

Poste

Téléphone

Email

COCHEZ LA DATE CHOISIE

Mardi 9 juillet 2024

Mardi 10 septembre 2024

Mardi 19 novembre 2024

PARTICIPANTS

NOM	PRÉNOM	FONCTION	E-MAIL

CONDITIONS D'INSCRIPTION (EXTRAIT DES CGV)

TOUTE INSCRIPTION NÉCESSITE L'ENVOI DU PRÉSENT BULLETIN D'INSCRIPTION À

PLUVIAN
7, RUE DE VERDUN
38640 CLAIX

Ou par courriel à corinne@pluvian.com

TOUTE INSCRIPTION DOIT ÊTRE ACCOMPAGNÉE

- Soit d'un acompte de 50 % (294 €TTC) à l'ordre de Pluvian
- Soit d'une prise en charge validée par votre OPCO avec subrogation

INFORMATIONS SUR LES INSCRIPTIONS

- Le solde de la formation est à régler avant le début de la formation
- Une inscription peut être reportée sur une session ultérieure, et l'acompte peut être remboursé pour une annulation intervenant au moins 30 jours avant la formation

DATE :

CACHET DE L'ENTREPRISE :

SIGNATURE :



CONDITIONS GÉNÉRALES DE VENTE

1. COMMANDE

La signature du bon de commande implique que le client a pris connaissance du programme de formation joint et qu'il en accepte le contenu.

2. RÈGLEMENT DE LA FORMATION

L'inscription sera définitive à la réception de l'acompte spécifié dans le bon de commande. Le solde éventuel sera à régler à réception de facture à l'issue de la formation. En cas de prise en charge par l'OPCO dans le cadre d'une subrogation de paiement, la réception de l'accord de prise en charge servira de confirmation d'inscription. En cas de prise en charge partielle, la part à la charge de l'entreprise pourra servir de confirmation d'inscription et devra parvenir avant le début de la formation. En cas de refus de prise en charge de l'OPCO pour quelque motif que ce soit, le coût de la formation effectuée reste à la charge du client.

3. MODALITÉS DE RÈGLEMENT

Le règlement de la formation pourra s'effectuer soit par chèque à l'ordre de Pluvian, soit par virement sur le compte ci-dessous.
PLUVIAN SARL - IBAN : FR76 3000 4001 6700 0100 9251 509

4. REPORT D'INSCRIPTION

Sous réserve de disponibilité, une inscription peut être reportée sans frais sur une session ultérieure avec un préavis de 10 jours.

5. ANNULATION D'INSCRIPTION

En cas d'annulation par le client à moins de 30 jours calendaires avant le début de la session de formation, celle-ci sera redevable de 50 % du montant total de la prestation à titre de dédommagement. Ce montant sera de 100 % à moins de 10 jours de la prestation ou en cas d'absence à la formation.

6. ANNULATION DE LA FORMATION

Pluvian se réserve le droit d'annuler la session de formation en cas de force majeure ou en cas d'un nombre trop faible d'inscrits avec un préavis de 7 jours. Cette annulation ne donnera lieu à aucune indemnisation et les sommes éventuellement perçues seront remboursées. Le participant pourra reporter son inscription sur une session ultérieure de son choix sans frais, sous réserve de disponibilité.